

Divorce : questions pratiques autour de l'acquisition et la vente pendant la procédure de divorce

Niveau : Pratique courante

Durée : 0,5 jour(s) soit 3,5 heure(s)

Public concerné :

Notaires et collaborateurs pratiquant le droit de la famille

Objectifs pédagogiques :

A la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Conseiller patrimoniallement les clients dans le cadre d'une vente pendant leur procédure de divorce
- Conseiller patrimoniallement les clients dans le cadre d'une acquisition pendant leur procédure de divorce

CONTENU :

Rappels préliminaires et points de vigilance

- Le Notaire et le règlement du régime matrimonial en phase amiable ou contentieuse
 - Le Notaire garant de la régularité des opérations de partage
-

Focus sur les difficultés liées à l'achat ou la vente d'un logement avant le divorce.

- Le Notaire chef d'orchestre de la vente avant

divorce

- Planifier la mise en vente dans le cadre de la conclusion d'un accord global
 - Accompagner le client de la mise en vente à la conclusion de sa vente
 - Le rôle du notaire en cas d'achat avant le divorce
 - Les risques et difficultés inhérents à l'acquisition avant divorce
 - Intervention du conjoint et responsabilité du Notaire
-

Prérequis

Aucun prérequis exigé, toutefois des connaissances de base des procédures de divorce sont conseillées et vous permettront de suivre cette formation plus confortablement. Nous vous invitons à réaliser le quiz de positionnement pour tester vos connaissances.

Modalités d'exécution

Formation en présentiel ou Visioformation

Modalités pédagogiques

Type de formation : Intra, inter, commandé

L'animation pédagogique permet de susciter l'engagement des stagiaires et de favoriser l'interactivité avec le formateur

Animation pédagogique ponctuée de questions/réponses entre les stagiaires et le formateur

Mise en œuvre pédagogique par des exemples pratiques et des mises en situation professionnelles illustrant la théorie

Un support de formation est mis à disposition de chaque stagiaire préalablement à la formation de manière dématérialisée

Modalités Techniques

En présentiel : salle de formation adaptée avec tableaux et vidéoprojecteur ; respect des règles sanitaires et de sécurité d'accueil du public

En visioformation : plateforme de visioconférence adaptée à l'animation pédagogique (interactions orales ou écrites, partage d'écrans et de documents en direct, replay) ; accompagnement technique possible par assistance téléphonique pour la première connexion et la découverte environnementale de la plateforme

Modalités d'encadrement

Inafon s'assure préalablement à la formation que le formateur dispose des qualités pédagogiques et des compétences techniques d'expertise nécessaires pour dispenser la formation

Modalités de suivi et appréciation des résultats

Emargement par les stagiaires participants et l'intervenant Feuille d'emargement signée en présentiel ou électroniquement (régularisée par l'édition du rapport des connexions à la plateforme de visioconférence)

Evaluation à chaud à l'issue de la formation :

Un quiz en ligne est adressé à chaque stagiaire afin de lui permettre d'évaluer ses connaissances et compétences acquises au cours de la formation. Les résultats de l'évaluation restent confidentiels pour chaque stagiaire ;

Un questionnaire en ligne de satisfaction de fin de formation est adressé à chaque stagiaire (enquête mesurant la qualité organisationnelle et pédagogique de la formation).

Remise d'une attestation

Une attestation de présence et un certificat de réalisation de formation sont remis à chaque stagiaire à l'issue de la formation