

#### Cas complexes sur la cession de fonds et ses formalités postérieures

Niveau: Expert

Durée: 1,0 jour(s) soit 7,0 heure(s)

#### Public concerné

Notaires et collaborateurs confirmés en formalités commerciales

# Objectifs pédagogiques :

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Identifier les éléments essentiels portés dans un acte de cession de fonds de commerce et artisanal
- Respecter les délais impératifs à la formalisation d'une cession de fonds de commerce et artisanal
- Eviter les refus

#### Contenu

# Rappel sur la loi de 1909 et les articles du code du commerce correspondants

#### Etude d'un acte de cession de fonds de commerce

Les formalités commerciales spécifiques selon l'établissement concerné

## Cession de fonds en liquidation judiciaire

- L'insertion
- Les formalités à effectuer

#### Cession sous condition suspensive d'un fonds

- · Vente sous condition suspensive exemple : pharmacie
- Réalisation de la condition suspensive
- Insertions et les formalités à effectuer

# Rappel sur la cession du fonds artisanal

## Prérequis

Page 1 sur 3

- · Savoir analyser un acte
- · Connaître les imprimés
- Nous vous invitons à réaliser le quiz de positionnement pour tester vos connaissances.

### Modalités d'exécution

Formation en présentiel ou Visioformation

# Modalités pédagogiques

Type de formation : Intra, inter, commandé

L'animation pédagogique permet de susciter l'engagement des stagiaires et de favoriser l'interactivité avec le formateur

Animation pédagogique ponctuée de questions/réponses entre les stagiaires et le formateur

Mise en œuvre pédagogique par des exemples pratiques et des mises en situation professionnelles illustrant la théorie

Un support de formation est mis à disposition de chaque stagiaire préalablement à la formation de manière dématérialisée

# Modalités Techniques

En présentiel : salle de formation adaptée avec tableaux et vidéoprojecteur ; respect des règles sanitaires et de sécurité d'accueil du public

En visioformation : plateforme de visioconférence adaptée à l'animation pédagogique (interactions orales ou écrites, partage d'écrans et de documents en direct) ; accompagnement technique possible par assistance téléphonique pour la première connexion et la découverte environnementale de la plateforme

#### Modalités d'encadrement

Inafon s'assure préalablement à la formation que le formateur dispose des qualités pédagogiques et des compétences techniques d'expertise nécessaires pour dispenser la formation

# Modalités de suivi et appréciation des résultats

Emargement par les stagiaires participants et l'intervenant Feuille d'émargement signée en présentiel ou électroniquement (régularisée par l'édition du rapport des connexions à la plateforme de visioconférence)

Evaluation à chaud à l'issue de la formation :

Page 2 sur 3

Association INAFON – 16, Rue Etienne Marcel – 75002 Paris créée le 25 février 1972, n°existence : 11750094675 (cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat) – Siret : 30838863600174 – TVA Intracommunautaire : FR 96308388636

Un quiz en ligne est adressé à chaque stagiaire afin de lui permettre d'évaluer ses connaissances et compétences acquises au cours de la formation. Les résultats de l'évaluation restent confidentiels pour chaque stagiaire ;

Un questionnaire en ligne de satisfaction de fin de formation est adressé à chaque stagiaire (enquête mesurant la qualité organisationnelle et pédagogique de la formation).

## Remise d'une attestation

Une attestation de présence et un certificat de réalisation de formation sont remis à chaque stagiaire à l'issue de la formation